

Weihoek 4
BE-1930 ZAVENTEM
☎ +32 2/731.59.60
🌐 www.vdtnv.be
BTW: BE 0432.572.488

Vacature: Verkoop binnendienst bij VDT

Ben jij een dynamische en enthousiaste verkoper die graag werkt in een ondersteunende en gepassioneerde bedrijfscultuur? Solliciteer nu bij VDT! Stuur je CV naar arno@vdtnv.be.

Vereisten:

- Ambitieuze professional met een passie voor techniek
Proactief, leergierig en enthousiast
- Bereid om verschillende technische sectoren te verkennen

Verantwoordelijkheden:

- Fungeren als het belangrijkste aanspreekpunt voor klanten op het bureau en schakelen tussen het verkoop team, de productie/magazijn en klanten
- Klantenbestand in de Benelux-regio onderhouden en uitbreiden
- Opstellen, verwerken en opvolgen van offertes
- Assisteren van de verkoopvertegenwoordigers en beheer van klantendossiers
- Telefoons op het algemeen nummer opnemen en de klant proberen helpen of de juiste persoon doorschakelen
- Expertise en enthousiasme gebruiken om potentiële klanten te overtuigen van onze technische oplossingen

Kwalificaties:

- Bachelor diploma of minstens 2 jaar relevante werkervaring
- Affiniteit met techniek en sterke communicatieve vaardigheden
- Commerciële instelling met focus op resultaten
- Goede beheersing van Nederlands, Frans en bij voorkeur Engels
- Een eerste ervaring met CRM-systemen, Excel, digitale marketing en data-analyse

Verantwoordelijkheden (vervolg):

- Klanttevredenheid vergroten en verkoopresultaten optimaliseren
- Promoten van producten en identificeren van nieuwe zakelijke kansen
- Mee nadenken over de verkoopstrategie met nadruk op groei en positieve klantbeoordelingen
- Duurzame relaties opbouwen en technische oplossingen op maat bieden
- Toezicht houden op productiviteit van medewerkers en interne processen verbeteren

Aanbod:

- Aantrekkelijk salaris met extralegale voordelen
- Mogelijkheden voor persoonlijke groei, ontwikkeling en verantwoordelijkheid
- Jonge en dynamische werkomgeving
- Maaltijdcheques, mogelijkheid tot laptop